

---

# Senior Sales Development Manager Industrie

City: Zürich/Bern/Luzern  
Role: Principal

Recruiter name: Sladek Charlotte (ERNI)  
Recruiter email: [join@erni.ch](mailto:join@erni.ch)

## Description

Als erfahrener Sales/Account Manager im Bereich Industrie gewinnst Du Neukunden und übernimmst die Verantwortung für deren Betreuung und Weiterentwicklung. Du hast das Sales Gen in Deiner DNA und begeisterst mit Deiner Can-Do-Attitude sowohl Kunden als auch Dein Team bei ERNI. Deine Branchenerfahrung und Dein etabliertes Netzwerk zu Kunden runden dein Profil ab. Zusätzlich pflegst Du einen kontinuierlichen Austausch mit unserem New Business Team sowie Deinen Pears, um gegenseitiges Lernen zu fördern und um unser Serviceportfolio stetig weiter zu entwickeln.

## Responsibilities

- Du identifizierst potentielle Kunden und positionierst uns bei den Entscheidungsträger als Partner.
- Mit gezielter Ansprache von Neukontakten überzeugst Du diese von uns und unserem Angebot.
- Als erfahrene Sales-Persönlichkeit hast Du ein ganzheitliches Verständnis, wie sich die IT in die Wertschöpfungskette einer Organisation einbettet, Business Cases unterstützt und Mehrwert für den Endkunden schafft.
- Auf- und Ausbau der Endkundenbeziehungen bis auf CxO-Level.
- Du begleitest Deine akquirierten Vorhaben eigenständig zum technischen und kommerziellen Erfolg.
- Der Einbezug und Interessensausgleich aller Stakeholder, auf Kundenseite wie auch intern, ist für Dich gelebte Selbstverständlichkeit auf dem Weg zu konsequenter Qualität.

## Job requirements

- Leidenschaft und Begeisterung für den Verkauf sowie ein unbedingter Abschlusswillen kennzeichnen Dich aus.
- Mit Empathie sowie Deinem freundlichen und kompetenten Auftreten überzeugst Du Deine Kunden von Dir und uns.
- Du bist ein guter Teamplayer, zugleich auch sehr selbstständig und organisiert.
- Du hast mindestens 5 -10 Jahre Berufserfahrung im Bereich Sales und Accountmanagement.
- Im Industrie Umfeld fühlst Du dich wohl und kannst 3-5 Jahre Erfahrung und ein entsprechendes Netzwerk vorweisen.
- Deine Erfahrungen in Softwareprojekten und Lösungen helfen Dir dabei die

---

Bedürfnisse der Neukunden zu ermitteln. Kenntnisse von agilen Projekten im Near-/Off-Shoring, in SAFe oder DevOps sind ein Plus.

- Du bist verhandlungssicher in Deutsch und Englisch.
- Du verfügst über einen Hochschulabschluss (Uni, FH, ETH) idealerweise in Informatik, Wirtschaft oder einer verwandten Disziplin.

## Benefits

ERNI bietet Dir ein internationales Arbeitsumfeld, schätzt Deine Motivation bei der Arbeit und gibt Dir gerne Verantwortung. Beim Einbringen von eigenen Ideen innerhalb der Projekte lassen wir Dir viel Freiraum. Bei Herausforderungen stehen wir unterstützend zur Seite. Deine persönliche Weiterentwicklung im Unternehmen begleiten wir Deinen Bedürfnissen und Wünschen entsprechend – mit einem persönlichen Entwicklungsplan, kontinuierlichem Austausch in Communities und den ERNI Development Days, Fachtrainings und einem Team das hilfsbereit und begeisternd ist. Wir wissen, dass uns Dein Talent und Deine Tatkraft weiter nach vorne bringen und sind Dir partnerschaftlicher Arbeitgeber mit offenem Ohr und lebendiger Wir-Kultur. Möchtest Du mehr über ERNI und Deine Aussichten bei uns erfahren? [betterask.erni](https://betterask.erni)