

Senior Sales Development Manager MedTech/Health

City: Zürich/Bern/Luzern
Role: Principal

Recruiter name: Sladek Charlotte (ERNI)
Recruiter email: join@erni.ch

Description

Seit 1994 beraten und unterstützen wir Unternehmen in Innovation und Technologie mit dem Ziel, die unternehmerische Leistungsfähigkeit unserer Kunden zu steigern und damit den Weg ins digitale Morgen zu ebnet. Ein von schweizerischen Werten geprägter Mindset ist der Schlüssel zu unserem Erfolg in einem globalen Markt. Wir wollen, dass unsere Kunden effektiver und innovativer sind. Gemeinsam erreichen wir hochgesteckte Ziele, weil wir auf partnerschaftliche Zusammenarbeit setzen. Wir gestalten Prozesse so einfach und smart wie möglich – mit rund 800 Mitarbeitenden an 15 Standorten in 6 Ländern. Lebe Deine Leidenschaft, werde Teil unseres Teams!

Responsibilities

- Du akquirierst Aufträge und pflegst mit Deiner gewinnenden Art die Beziehung zu unseren Neukunden.
- Auf- und Ausbau der Endkundenbeziehungen bis auf CxO-Level.
- Du begleitest Deine akquirierten Vorhaben eigenständig zum technischen und kommerziellen Erfolg.
- Als erfahrene Sales-Persönlichkeit hast Du ein ganzheitliches Verständnis, wie sich die IT in die Wertschöpfungskette einer Organisation einbettet, Business Cases unterstützt und Mehrwert für den Endkunden schafft.
- Der Einbezug und Interessensausgleich aller Stakeholder, auf Kundenseite wie auch intern, ist für Dich gelebte Selbstverständlichkeit auf dem Weg zu konsequenter Qualität.

Job requirements

- Du verfügst über einen Hochschulabschluss (Uni, FH, ETH) idealerweise in Informatik, Wirtschaft oder einer verwandten Disziplin.
- Du hast mindestens 5 -10 Jahre Berufserfahrung im Bereich Sales und Accountmanagement.
- Im MedTech und Health Umfeld fühlst Du dich wohl und kannst 3-5 Jahre Erfahrung und Netzwerk nachweisen.
- Deine Erfahrungen in Softwareprojekten und Lösungen helfen Dir dabei die Bedürfnisse der Neukunden zu ermitteln.
- Erfahrung in agilen Projekten im Near-/Off-Shoring, in SAFe oder DevOps sind ein

Plus.

- Du bist mobil und überzeugst mit Deiner Kommunikation und Deinem Teamgeist.
- Verhandlungssicher in Deutsch- und Englisch.

Benefits

ERNI bietet Dir ein internationales Arbeitsumfeld, schätzt Deine Motivation bei der Arbeit und gibt Dir gerne Verantwortung. Beim Einbringen von eigenen Ideen innerhalb der Projekte lassen wir Dir viel Freiraum. Bei Herausforderungen stehen wir unterstützend zur Seite. Deine persönliche Weiterentwicklung im Unternehmen begleiten wir Deinen Bedürfnissen und Wünschen entsprechend – mit einem persönlichen Entwicklungsplan, kontinuierlichem Austausch in Communities und den ERNI Development Days, Fachtrainings und einem Team das hilfsbereit und begeistert ist. Wir wissen, dass uns Dein Talent und Deine Tatkraft weiter nach vorne bringen und sind Dir partnerschaftlicher Arbeitgeber mit offenem Ohr und lebendiger Wir-Kultur. Möchtest Du mehr über ERNI und Deine Aussichten bei uns erfahren? betterask.erni